



CESICA

6 de octubre de 2020

Tlf: [952229721](tel:952229721) y [983309902](tel:983309902)
comunicacion@cesica.es

QUE DEJEN DE PREDICAR Y DEN EJEMPLO...



QUE DEJEN DE PREDICAR Y DEN EJEMPLO...

La Entidad no ha encontrado, o no ha promocionado, a verdaderos líderes

CESICA, en comunicados y reuniones con la Entidad, lleva años denunciando la ineficacia de los métodos utilizados por algunos directivos para la venta de productos y servicios financieros. **La Entidad no ha encontrado, o no ha promocionado, a verdaderos líderes** que aumenten las ventas, disminuyan los riesgos psicosociales, motiven a los equipos, etc.

En vez de amenazar con despidos, la mejor solución sería que los jefes salgan de los despachos y den ejemplo vendiendo:

- Fuera de Balance
- Tarjetas
- Activo
- Etc.

Si demuestran lo que predicán, la Entidad generará más ventas y nos habrán demostrado como:

- Vender según sus métodos
- Optimizar el tiempo perdido con tantas reuniones
- Utilizar la sistemática comercial evitando reportes diarios

- Mejorar el estrés y la ansiedad de los compañeros a su cargo
- Mejorar los riesgos psicosociales
- Aumentar la productividad
- Mejorar beneficios, con sus grandes aportaciones en ventas

Si tanto creen en sus métodos, ya es hora de que dejen de predicar y den ejemplo. La Plantilla y la Entidad lo agradecerán

CESICA siempre a tu lado - CESICA SÍ



Datos de contacto:

Teléfono: [952229721](tel:952229721) y [983309902](tel:983309902)

Email: comunicacion@cesica.es

Web: www.cesica.es

[Si aún no perteneces a nuestro sindicato y quieres afiliarte, haz click aquí](#)

[Ver en navegador](#) | [Descargar en PDF](#) | [Aviso legal](#) | [Desuscribirse](#)